

1.- Información General

- Nombre del proyecto. **CityOS**
- Descripción del proyecto ¿De qué trata? **Es una plataforma tecnológica que ofrece recompensas a las personas por sus labores ciudadanas, esto es un concepto nuevo existente en países como China. Esto se basa en generar ingresos a través del concepto de Crypto monedas y BlockChain (ambas tecnologías cada vez más posicionadas en nuestra vida actual)**
(Definir si es un bien/producto, un servicio, o ambos.)
- Integrantes **Un solo emprendedor Habacuc Vera**
- ¿En qué etapa se encuentra el proyecto? **Ya tiene el primer resultado de su MVP (Producto mínimo viable) el cual tiene resultados positivos de su lanzamiento en la colonia Santa Mónica donde él vive, actualmente ya está generando pequeños ingresos que demuestran la viabilidad del negocio**

2.- Propuesta de valor

- ¿Qué problema o necesidad resuelve el producto o servicio? **Ayuda a promover la participación ciudadana para mejorar la calidad de vida en los fraccionamientos, edificios, colonias, barrios, hasta llegar a ciudades**
- ¿Cómo contribuye a mejorar el bienestar social, etc.? **A través del sistema de recompensas las personas verán que ganan cripto monedas y al final estas pueden ser cambiadas por dinero, gracias a la premiación de actividades como tirar la basura de forma correcta, reportar luminarias, baches, seguridad, etc.**

3.- Estudio de mercado

- Nicho de mercado ¿A quién se lo vas a vender y cómo lo vas a vender? **Fraccionamientos, Edificios, Gobiernos, Ciudadanos. Al final es un concepto en el cual las acciones de una persona hacen que se minimicen los gastos en una ciudad, eso genera ahorros y cada acción se va a un banco de recompensas donde la gente ganará por ello**
- Tamaño del mercado al que va dirigido **Muy grande!! Pero debe iniciar por pequeños fraccionamientos e ir sumando y cerrando la participación de cada uno de ellos**
- Tendencias **Totalmente es lo nuevo que se viene en todo el mundo**
- Competencia ¿la conoce, está identificada? **Son las empresas denominadas como FinTech o ciudades en China o US que cada vez utilizan esta infraestructura en su vida cotidiana**
- ¿Cuenta con una estrategia de marketing? **No. Es un tema que le falta o debe verse apoyado**

4.- Descripción comercial

- Ventajas competitivas con las que cuenta el proyecto para penetrar en el nicho de mercado que se pretendes captar. **Es que trae un proyecto que todo el mundo ya comenzó a moverse bajo este concepto**
- ¿Hay proyecciones de ventas para el periodo que considera el proyecto? **Si. El proyecto empieza a generar desde el día 1, si cuenta con el apoyo de quien crea en estos nuevos conceptos**
- ¿Cómo van a vender? Canales. **Le hace falta armar esta estrategia**

5. Descripción técnica

- ¿Tiene claridad de cómo se va a ejecutar el proyecto? **Si. Pero requiere de una estructura empresarial para soportar el tamaño del proyecto**
- ¿Cuentas con datos suficientes para evaluar la viabilidad del proyecto? **Si.**
- ¿El proyecto se puede escalar o extenderse (potencial de crecimiento)? **Muchísimo!**
- ¿El proyecto es rentable? o ¿Hay datos o información que permitan aventurar la rentabilidad del proyecto? **El proyecto si es rentable, pero estando en México el ROI puede ser lento, por su cultura y por sus retos con vinculación con gobierno**

6.- Costos

- ¿Tiene claros sus costos? **Tiene mucha información al respecto, pero le hace estructurar un poco mas las etapas del proyecto y sus costos**
- ¿Cuánto vale su producto o servicio? **Lo sigue definiendo**
- Capacidad de producción. **Actualmente esta solo, requiere de un equipo técnico y estructura administrativa de negocio**

7.- Aspectos financieros

- ¿Tienen valuada la empresa? ¿Cuánto vale? **No tiene empresa, tiene valuado lo que necesita de inversión para hacer realidad su proyecto**

8.- Marco Legal

- Forma jurídica en la que va a operar la empresa. **Tiene algo básico**
- ¿Están constituidos o cuentan con patentes o registros de marca? **Hasta donde trabajamos no identifique este punto.**

9.- Riesgos y amenazas del proyecto de negocio

- ¿El emprendedor está consciente y es capaz exponer los riesgos que implica invertir en su proyecto de negocio? **Si esta consciente, pero necesita apoyo empresarial**
- ¿Hay acciones alternativas o soluciones si alguno de los riesgos se convierte realidad? **No se exploró este tema**
- ¿El proyecto es realista, lógico y convincente? **Es realista y lógico para quien conoce de temas de FinTech o conoce de lo nuevo en las Smart Cities**

10.- Inversión solicitada.

- ¿A cuánto asciende el capital que solicitarán? **Primera etapa 1.8 MPM hasta llegar a 3MPM**
- ¿Para qué será destinado el recurso solicitado? **Programación de la plataforma**
- ¿Cuentan con capital? ¿Cuanto? **No.**
- ¿Es un proyecto que con la inversión comenzará a operar o es un proyecto que ya se encuentra operando? **Ya esta operando pero lo que se tiene solo comprueba el modelo, no tiene mas**

Si tú fueras el inversionista, ¿invertirías en el proyecto? **Es recomendable para un inversionista que sepa de temas de inversiones financieras Tecnológicas o inversionistas que quieran emprender en lo nuevo que ya esta en el mundo, pero en México se conoce poco.**