

1.- Información General

- Nombre del proyecto.
ARP IX
- Descripción del proyecto ¿De qué trata?
Maquinarias con controladores automatizados (CNC) con diversas aplicaciones en la industria para cortes finos, precisos o acabados en diferentes materiales como madera, delgadas placas de fierro, acrílicos entre otros.
- Integrantes
Enmanuel Giordano Morales Sierra
- ¿En qué etapa se encuentra el proyecto?
Está en la etapa de desarrollo.

2.- Propuesta de valor

- ¿Qué problema o necesidad resuelve el producto o servicio?
La posibilidad de automatizar pequeños talleres con maquinas 100% mexicanas, de bajo precio en relación con las existentes en el mercado.
- ¿Cómo contribuye a mejorar el bienestar social, etc.?
Pequeñas empresas, primero en Querétaro, con proceso automatizados que les permitan crecer en el mercado ofreciendo más y mejores productos.

3.- Estudio de mercado

- Nicho de mercado ¿A quién se lo vas a vender y cómo lo vas a vender?
Desde pequeñas, medianas y grandes empresas de carácter industrial en Querétaro y el Bajío de México.
- Tamaño del mercado al que va dirigido
Alrededor de 3,000 pequeñas y medianas empresas en Querétaro
- Tendencias
El mercado exige productos de mayor calidad y a bajo precio, las pequeñas empresas podrían satisfacer esta demanda al tener sus procesos automatizados con los *Routers CNC* de ARPIX.

- Competencia ¿la conoce, está identificada?
Si, está ubicada, con máquinas más caras en precio
- ¿Cuenta con una estrategia de marketing?
No aún, se conoce que se tiene que desarrollar una fuerza de venta.

4.- Descripción comercial

- Ventajas competitivas con las que cuenta el proyecto para penetrar en el nicho de mercado que se pretendes captar.
Proyecto único en el mercado, 100% hecho en México, a precios competitivos.
- ¿Hay proyecciones de ventas para el periodo que considera el proyecto?
Si, promedio de 6 máquinas mensuales al final del primer año
- ¿Cómo van a vender? Canales.
Directamente visitando a las empresas que son clientes potenciales.

5. Descripción técnica

- ¿Tiene claridad de cómo se va a ejecutar el proyecto?
Si, todo el proceso completo desde la recepción de la materia prima hasta el acabado final de las máquinas.
- ¿Cuentas con datos suficientes para evaluar la viabilidad del proyecto?
Si, desarrollo muy claro del costeo de las máquinas
- ¿El proyecto se puede escalar o extenderse (potencial de crecimiento)?
Si, al principio su aplicación es para pequeñas empresas, con mejoras en los procesos de elaboración se puede abarcar otros mercados o empresas más grandes.
- ¿El proyecto es rentable? o ¿Hay datos o información que permitan aventurar la rentabilidad del proyecto?
Si, tiene un presupuesto de ventas y análisis de gastos y costos.

6.- Costos

- ¿Tiene claros sus costos?
Si, hay un análisis de costos

- ¿Cuánto vale su producto o servicio?
Promedio \$90,000 (noventa mil pesos) dependiendo del tamaño y tipo de maquina
- Capacidad de producción.
Bien analizada, desde el diseño, hasta los acabados de la máquina pudiendo producir 6 máquinas al final del primer año.

7.- Aspectos financieros

- ¿Tienen valuada la empresa? ¿Cuánto vale?
Se tiene un acercamiento respecto al pronóstico de ventas

8.- Marco Legal

- Forma jurídica en la que va a operar la empresa.
Sociedad Anónima o de Responsabilidad Limitada.
- ¿Están constituidos o cuentan con patentes o registros de marca?
No

9.- Riesgos y amenazas del proyecto de negocio

- ¿El emprendedor está consciente y es capaz exponer los riesgos que implica invertir en su proyecto de negocio?
Si.
- ¿Hay acciones alternativas o soluciones si alguno de los riesgos se convierte realidad?
No por el momento.
- ¿El proyecto es realista, lógico y convincente?
Si

10.- Inversión solicitada.

- ¿A cuánto asciende el capital que solicitarán?
\$1,300,000 (un millón trescientos mil pesos).
- ¿Para qué será destinado el recurso solicitado?
El mayor porcentaje para la inversión de máquinas, equipos y adecuaciones del espacio
Otro porcentaje para capital de trabajo.
Otro porcentaje para publicidad.

- ¿Cuentan con capital? ¿Cuanto?
No
- ¿Es un proyecto que con la inversión comenzará a operar o es un proyecto que ya se encuentra operando?
Con la inversión empezará a operar.

Si tú fueras el inversionista, ¿invertirías en el proyecto?

SI.