Easy Solutions

Por: Braulio Jesús Nuñez Lopez

Universidad Politécnica de Queretaro.

"Diagnóstico Inicial"

**a) Viabilidad del proyecto.**

El proyecto es viable, porque cubre una necesidad actual y de uso común, por su facilidad de operación, los integrantes del equipo tienen confianza en su proyecto

**b) Estatus del proyecto.**

Ya se tiene un prototipo y también se han realizado pruebas de uso, se esta haciendo el modelo en solidworks

**c) Áreas de oportunidad.**

Ver la factibilidad de fabricación de forma económica, a través del uso de materiales comerciales evitando maquinados y ensambles complejos planificar el marketing y la distribución del producto

**d) Visión empresarial**,

Se necesita desarrollar el aspecto comercial y la distribución del producto en base a una proyección de ventas a corto, mediano, y largo plazo de manera de medir los impactos del crecimiento del negocio en esos mismos plazos. .

**e) y la detección de las necesidades reales del proyecto**.

La revision de la estructura de costos en base a un diseño depurado, la factibilidad de fabricación en serie, comercialización y distribución .

Análisis financiero para la generación de utilidades