

**Santiago de Querétaro, Querétaro a 19 de febrero de 20202**

**Diagnóstico Inicial de los proyectos *mentoreados* por M.A.O. Rodolfo Valdés Rodríguez en el programa "Experiencia Universitaria Shark Tank Querétaro".**

1. Somniun:

Ya tuve también la oportunidad de conocerlas justo con su proyecto, al igual que con Angélica les hice un breve diagnóstico administrativo y como resultado de éste considero que:

- a. Tienen la idea muy clara del proyecto, les falta saber un poco más de cómo llevarlo a cabo, definir su mercado entre usuarios y consumidores finales y también les falta estructura financiera.
- b. Considero que el proyecto tiene viabilidad comercial como financiera.
- c. El estatus del proyecto es, les falta más estructura del proyecto en general para poder ponerlo en marcha, tienen mucha asesoría, pero poca estructura de todo el apoyo recibido ya concretarlo en su proyecto .
- d. En sus áreas de oportunidad:
  - i. Hay que trabajar mucho en el área comercial,
  - ii. la proyección de negocio a lo largo del tiempo,
  - iii. tienen un buen mercado, sin embargo, el tamaño de dicho mercado es muy pequeño, lo que implica buscar otros mercados para que se utilice su aplicación,
  - iv. también les falta estructura financiera y un buen análisis desde sus flujos de efectivo.
  - v. No tienen claro como pueden crecer en la parte operativa.
- e. La Visión empresarial de Hana, Barbara y Lucy hay que trabajarla, considero que están aún en la parte mental de su proyecto con poca visión de cómo serán empresarias de un negocio rentable.
- f. Las necesidades del proyecto son como muchos, la parte financiera, sin embrago aún no tienen un análisis de

como aprovechar al máximo la inversión buscada. También requieren un buen análisis comercial desde la investigación de mercado requerida.